

MEMORIA 2024

Informe de Gestión Anual



		Entorno Macroeconómico Internacional:	41
Contenido			
Seccón Visión de Amor	4	Entorno Macroeconómico Local:	42
Declaración	5	Perspectiva País 2025:	43
Quiénes Somos	6	Nuestra Gestión de Riesgo Habla	45
Visión	6	Gestión de Riesgo País.	46
Prometemos	7	JMMB SAFI, S.A.	48
Valores	8	Propuesta de Servicios	49
Nuestro Presidente Ejecutivo Habla.	9	Mensaje Del Presidente del Consejo de Administración 50	
La experiencia de Nuestros Líderes Habla por Sí Sola	11	Mensaje Del Vicepresidente Ejecuti	vo. 52
Nuestros Principales Ejecutivos en República Dominicana	12	Consejo de Administración	56
Nuestro Equipo Ejecutivo País	13	Nuestro Equipo	62
Un 2024 de escuch	19	Gobierno Corporativo	66
Clientes Hablan	20	JMMB SAFI en Cifras.	69
Nuestra Marca Habla	22	Indicadores Financieros	70
Nuestra gente habla.	25	Logros 2024	74
Nuestro Amor Habla al Corazón	27	Estrategia 2025	74
Desarrollando a Nuestros Líderes.	31	Objetivos estratégicos claves que la entidad llevara a cabo:	1 74
JMMB Habla a República Dominicar	na. 34	Objetivos estratégicos por departamentos:	76
Marco General y Contexto		•	

40

Internacional

Sección País



Visión de Amor



En JMMB trabajamos para crear un ambiente en el cual las personas logren su máximo potencial, comprometidos a largo plazo con un proceso de desarrollo holístico que reconoce el crecimiento completo del individuo.

JMMB es un medio en el cual los individuos pueden soñar, y expandir esos sueños más allá de la organización misma, hacia una sociedad infinita, prospera y abundante, hacia el universo. Cada persona es amable y respetuosa con sus compañeros, representando ese importante eslabón de amor que da a los demás, aportando para fortalecer a cada uno, con una visión compartida por cada miembro del equipo.

Este equipo está claro en que esta organización está fundamentada en amor incondicional y respeto mutuo. Este amor se transmite en las relaciones de trabajo de cada día, en su desempeño, su

interacción y es el fundamento en el que reposa dicha organización. El amor es la fuerza motriz que motiva al equipo de JMMB a servir a sus clientes, parte muy especial de esta familia y les brinda oportunidades para que amplíen su potencial, reconociendo su poder y la capacidad de manifestarlo para beneficio como individuos. ellos de la organización y de la sociedad. En este se logran los objetivos proceso. individuales y organizacionales.

Esta estrategia innovadora representa una manera diferente de ver la vida, donde la igualdad y la equidad son dominantes, por lo que se hace un cambio de paradigma. Siendo esta la filosofía central de JMMB, se hace cada vez más retadora a medida que va creciendo la organización.

Por consecuencia, JMMB está involucrada enérgicamente en actividades filantrópicas dentro de la sociedad, reconociendo y aceptando su responsabilidad social, pero además comprendiendo su armonía con su filosofía, siendo este un eslabón de una cadena aún más grande.

Desde esta óptica, el equipo de JMMB reconoce la diversidad, celebrando las



diferencias de su equipo, pero a la vez entendiendo que son las similitudes las que los unen. Cuando esta fuerza es aceptada, cuidada y desarrollada, se fomenta la continua implementación de la visión compartida, asegurando que cualquier conflicto que surja sea resuelto de manera positiva.

JMMB está comprometido con la vida en su plena abundancia. De esta manera, los integrantes de la empresa reconocen los vínculos entre la organización, la sociedad y la interrelación entre toda la vida, por lo cual JMMB está comprometido con la conservación, preservación y sustento del medio ambiente para asegurar un desarrollo sostenible.

Esta atmosfera en vías de desarrollo dentro de JMMB, puede ser definida como un campo energético con círculos superpuestos de creatividad, pasión, excitación, alegría y risa que coexisten dentro de un proceso dinámico que finalmente llega a niveles cada vez más altos de actualización interior, logrando así la misión de la organización. En esta atmosfera de amor, cariño y honestidad, las ideas son valoradas y compartidas abiertamente, haciendo un balance entre sus aspiraciones y los aspectos prácticos del trabajo y la vida, dentro de la

actualización y el potencial. No existen temores, limitaciones ni fronteras. Se espera que los miembros del equipo sean, por lo tanto, genuinos, sabiendo que pueden expresar su sentir de manera segura. Para asegurar esto, JMMB está comprometido con proveer un foro abierto para que todas las ideas que surjan sean discutidas, probadas e implementadas para lograr el crecimiento de todos.

Los miembros del equipo, por lo tanto, ven a JMMB como la institución financiera única en su clase: exitosa, manejada por profesionales que dan cuidado excepcional a sus clientes y luchan por lograr la excelencia en todos los aspectos de su vida. Ellos ven a JMMB expandiendo sus horizontes más allá de Jamaica, pero manteniendo SUS características espirituales y desarrollando, por lo tanto, todas las disciplinas requeridas para un éxito continuo.

Declaración

Creo tan firmemente en mí mismo que no me pondré a la defensiva por las críticas porque sé que cada experiencia es una oportunidad de crecimiento. Voy a construir, a apoyar y cuidar a mis compañeros de equipo y aprovecharé



todas las oportunidades para elogiar y agradecer. Doy la bienvenida a la incertidumbre que forma parte de mi visión. Tengo fe lo suficientemente fuerte para saber que todo lo que ocurre a lo largo de mi camino pasa por una razón, y que todas las cosas trabajan en conjunto para mi bien.

Quiénes Somos



El Grupo JMMB se ha establecido como una casa corredora de primera línea en el Caribe. Conocida por su espíritu emprendedor, la compañía introducido forma de consistente productos y servicios nuevos para inversionistas y ha fortalecido a todos sus clientes - individuales, corporativos e institucionales.

La visión era ofrecer servicios de inversión a una sección más amplia del pueblo jamaiquino. Desde entonces, JMMB se ha convertido en una de las Instituciones Financieras más grandes y exitosas de todo el Caribe.

JMMB es un proveedor de servicios financieros integrado que está comprometido a mostrar conexiones de corazón a corazón y proporcionar relaciones genuinas y solidarias, ya que ofrecemos proactivamente planes financieros personalizados que ofrecen acceso a nuestra amplia gama de soluciones financieras, incluyendo banca e inversiones. Actualmente nos asociamos con más de 290,000 clientes y sus familias, y también queremos ser su socio financiero de metas de vida. sosteniéndonos la mano y entrenándonos en el camino hacia sus metas.

Visión

- Somos reconocidos como expertos entre los Mercados Internacionales y Regionales en las clases de activos del Caribe y Centroamérica.
- Somos la autoridad como fuente de información e investigación respecto a activos en el Caribe. Los clientes colocan a JMMB como el



- socio preferido que les permite. Fortalecerse financieramente.
- JMMB tiene presencia en los centros financieros internacionales más importantes, apalancando nuestra herencia caribeña.
- Somos una compañía internacional orgullosa de nuestras raíces jamaicanas.
- JMMB se encuentra en la lista de compañías Fortune 500.
- Somos una institución financiera multifacética.
- JMMB invierte en negocios donde nuestras competencias nucleares pueden apalancarse para lograr una contribución significativa a las ganancias de JMMB.
- Los miembros del equipo de JMMB son apasionados, llenos de objetivos, competentes y ávidos de una intención genuina de lograr la libertad financiera.
- JMMB se reconoce como un contribuyente muy importante para con las realidades sociales y económicas del Caribe.
- JMMB cotiza en el JSE, la Bolsa de Valores del Caribe, NASDAQ y

- otros mercados de valores internacionales.
- JMMB se reconoce como una empresa dinámica, segura, estable y confiable.

Prometemos

- Ser orientados a soluciones; seguimos sus instrucciones y completamos sus requerimientos, desde el primer momento, sin errores.
- Ser ejemplares, entregando un servicio rápido y eficiente, anticipándonos a sus necesidades y excediendo sus expectativas.
- Ser transparentes a través de una comunicación abierta manteniéndolos informado y encantado.
- Actuar con integridad y cuidado, valorar su retroalimentación y responder con urgencia; ser responsables de todas nuestras interacciones, entregando soluciones oportunas.
- Vivir nuestra Misión y Visión a través de atención personalizada y experiencias memorables... sentirá el amor de nuestro equipo.



Valores

- Amor: el mejor interés de todos en el corazón.
- Receptividad: tenemos apertura, escuchamos a los demás y hacemos los objetivos de la familia los nuestros.
- Honestidad: decimos las cosas como son, abordamos los retos conociendo e informados de los obstáculos.
- Integridad: cumplimos con nuestra promesa. Hacemos lo que decimos, desde el corazón.
- Cuidado: nos tratamos como una gran familia.



Nuestro Presidente Ejecutivo Habla.



Estimados Accionistas.

En esta memoria. compartimos con ustedes actividades las resultados de JMMB en República Dominicana durante el año 2024, un año nos vio que completar importantes metas dentro del marco de nuestro plan estratégico.

Esta gestión estuvo marcada por altos niveles de volatilidad en los mercados financieros, a pesar de esto nuestros activos se incrementaron en un 5%, los cuales ascendieron a RD\$33,654 MM al cierre del periodo, además es importante destacar que los fondos bajo administración del Grupo en el país incrementaron un 5% y totalizaron RD\$51,577 MM. JMMB continúa sumando clientes a su cartera cerrando el año con alrededor de 59 mil clientes en la Republica Dominicana. Como resultado, el Grupo obtuvo utilidades netas por RD\$319 MM y un ROE del 9%.

Con orgullo hoy podemos decir que nos hemos convertido en un importante grupo financiero en la República Dominicana, desarrollando todas nuestras líneas de negocio. Al cierre del período, las empresas que componen el Grupo en el país acumulan un patrimonio de RD\$3,381 MM, y todas cuentan con calificación de riesgo entre las mejores de su categoría.

Uno de los principales logros concretizados durante el período en cuestión fue el crecimiento de nuestras líneas de negocios de administración de fondos y pensiones, la cuales aportaron una rentabilidad superior al 20% en conjunto, reafirmando así el éxito de la estrategia de diversificación del Grupo y el crecimiento de JMMB en República Dominicana, permitiendo ampliar las soluciones financieras ofrecidas a nuestros clientes.

JMMB Puesto de Bolsa, nuestra principal filial, obtuvo resultados netos por RD\$238 MM, alcanzando un ROE de 9%. Los fondos bajo administración ascendieron a RD\$21,882 MM.

JMMB SAFI, nuestra Administradora de Fondos de Inversiones obtuvo resultados netos por RD\$92 MM un 8% superior a los resultados obtenidos en el 2023. Los Fondos de Inversión bajo administración ascendieron a RD\$12,182 MM. La cartera de clientes creció un 15% con respecto al 2023.



JMMB Bank continuó su trayectoria de crecimiento mostrando una mejora de 101% en sus resultados y una mejora en el índice de morosidad en la cartera pasando de 2.81% a 2.75% al cierre del período.

Los fondos bajo administración en JMMB BDI AFP. nuestra Administradora de Fondos de Pensiones, ascendieron a RD\$10,165 MM mostrando incremento de 16% con respecto al período anterior. La rentabilidad del fondo se mantuvo dentro de los tres primeros lugares a lo largo de 2024, cerrando en 11.17% por encima de la rentabilidad promedio ponderada del sistema de 9.86%.

A pesar de un contexto macroeconómico complicado sin duda hemos obtenido buenos resultados de la gestión realizada durante el año 2024, dando pasos firmes hacia el logro de nuestros objetivos estratégicos y tenemos que agradecer como siempre primero a Dios, a nuestros colaboradores y sobre todo a nuestros clientes que nos han brindado su apoyo y confianza.

Durante el 2025 continuaremos enfocados en la ejecución de estrategias dirigidas a generar crecimiento de las distintas empresas que conforman el grupo, explorando distintas oportunidades de desarrollo, y trabajando para ofrecer a nuestros clientes soluciones financieras confiables y que les permitan alcanzar sus metas.

Juan José Melo Pimentel Presidente Ejecutivo para República Dominicana.

La Experiencia de Nuestros Líderes Habla por Sí Sola

Nuestros Principales Ejecutivos en República Dominicana



Juan José Melo Pimentel

Presidente Ejecutivo para República Dominicana -

Labora con JMMB desde 2009.

19 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura en Ingeniería Industrial, PUCMM, 2003.

Maestría en Finanzas de la Universidad de Comillas en Madrid, España, 2004.

Ejerce como Vicepresidente Ejecutivo de JMMB Puesto De Bolsa S.A., Gerente General



Luis M. Bogaert Ciaccio

Vicepresidente Ejecutivo JMMB Bank, S.A. Gerente General

Labora en JMMB Bank desde 2024.

10 años de experiencia en el sector financiero.

Bachelor Of Business Administration (B.B.A), Haworth College of Business Western Michigan University, Kalamazoo, 2011.

Master Of Business Administration (M.B.A), Haworth College of Business Western Michigan University, Kalamazoo, 2013.



Eddy Tineo

Vicepresidente Ejecutivo AFP JMMB BDI, S.A. Gerente General

Labora con JMMB desde 2015

Más de 10 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura en Administración de Empresas, Universidad Iberoamericana, 2013.

Licenciatura en Administración de Empresas, Gerencia y Negocios Internacionales, Florida International University, 2014.

Maestría en Administración de Negocios, Finanzas y Evaluación de Inversiones, Lynn University Raton Florida, 2015.

Ejerce como Vicepresidente de Finanzas Corporativas y Estrategia para República Dominicana



Alberto Viu Alegre

Vicepresidente Ejecutivo JMMB Sociedad Administradora de Fondos de Inversión S.A. Gerente General

Labora en JMMB Funds desde 2023. 12 años de experiencia en el sector financiero. Licenciatura & Máster en Administración y Dirección de Empresas de ESADE Business School, Universidad Ramón Llull Barcelona, España 2013.

Nuestro Equipo Ejecutivo País



Carolina Pichardo Toral

Vicepresidenta de Legal y Cumplimiento para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2015. Más de 20 años de experiencia en Derecho Corporativo. Licenciatura en Derecho, UNIBE,2003. Maestría en Derecho de Negocios en la Universidad Pompeu Fabra en Barcelona, España, 2006.



Patria Rivera

Vicepresidenta de Contabilidad y Finanzas para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2009. Más de 30 años de experiencia en la industria de servicios. Licenciatura en Contabilidad, INTEC, 1987. Postgrado en Administración Financiera, UNAPEC, 1994.



Denisse Pichardo

Vicepresidenta de Cultura, Desarrollo Humano y Servicios Generales para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2013.

Más de 20 años de experiencia en el área de Recursos Humanos. Licenciatura en Psicología, UNIBE, 1998.

Maestría en Recursos Humanos y Administración de Personal, Escuela de Alta Dirección y Administración de Barcelona, España, 2003.

Postgrado en Digital Business, Columbia University, Nueva York, Estados Unidos, 2020.



Virginia Henriquez

Vicepresidenta de Mercadeo para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2007.

Más de 20 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura en Economía, PUCMM, 2002.

International MBA, EADA Business School Barcelona, España, 2004.

Magister en Mercadotecnia, PUCMM, 2006.



Laura Aybar

Vicepresidenta de Operaciones para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2008.

Más de 20 años de experiencia en el sector financiero. Licenciatura en Administración de Empresas, PUCMM, 2004. Postgrado en Finanzas Corporativas, PUCMM, 2008.



Alfonso Rodríguez Vicepresidente de Tesorería e Inversiones para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2013. Más de 18 años de experiencia en el sector financiero. Licenciatura en Economía, INTEC, 2004. Maestría en Gestión de Riesgos y Tesorería, PUCMM, 2012.



Luís Johnson

Vicepresidente Banca de Inversión & Mercado de Capitales para República Dominicana.

Labora en JMMB Puesto de Bolsa desde el 2024 22 años de experiencia en el sector financiero y finanzas Licenciatura en Economía en la Pontifica Universidad Católica Madre y Maestra, 2003.

Maestría en Finanzas y Análisis Económico, Universidad complutense de Madrid, 2004

MBA Finanzas, Toronto Metropolitan University, 2021



Mariel Abreu

Vicepresidenta de Riesgos para República Dominicana.

Labora en JMMB desde 2024.

21 años de experiencia en el área de riesgo financiero.

Licenciatura en Economía, instituto tecnológico de Santo Domingo, 2000

Postgrado en finanzas corporativas, Pontifica Universidad Católica Madre y Maestra, 2001

Maestría en Análisis económico aplicado, Universitat Pompeu Fabra, IDEC, 2004



Camucha Gerónimo 2da Vicepresidenta de Negocios Personales para República Dominicana.

Labora en JMMB Puesto de Bolsa desde 2024.

16 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura en Administración de empresas en la Pontifica Universidad Católica Madre y Maestra, 2007.

Magister en Alta Gerencia, Instituto Tecnológico de Santo Domingo, 2011.



Nicole Bueno 2da Vicepresidenta de Negocios Corporativos y Empresariales para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2016.

Más de 6 años de experiencia en el Mercado de Valores.

Licenciatura en Negocios Internacionales, concentración en Finanzas, UNAPEC, 2016.

Programa de Desarrollo Ejecutivo, Barna Management School, 2022.



Antonio Ramírez

2da Vicepresidente Regional de Negocios Zona Norte para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2022

Más de 27 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura Economía, especialidad **Negocios** con Internacionales, The University of Iowa, USA, 1996.

Diplomado en Finanzas Corporativas, Business Escuela de Negocios, 2008.

Diplomado en Banca Empresa, IESA Escuela de Negocios, 2011. PDD, Barna Busniess School, 2010.

Certificación Experto en Coaching Ejecutivo, IESEC, España y RD, 2013.



Madelyn Mateo

Gerente Sénior de Cumplimiento Regulatorio y Normativa Para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2015.

Más de 12 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura en Contabilidad, Mención Finanzas, Universidad APEC, 2011.

Maestría en Administración Financiera, Universidad APEC, 2015.

ICS- Certificación Internacional en Control Interno, The Organization of Risk Management Certification, 2019.

CGS- Certificación Internacional en Gobierno Corporativo y Cumplimiento- The Organization of Risk Management Certification, 2020.



Rosa Mena

Gerente Sénior de Legal para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2021.

Más de 17 años de experiencia en el área de Derecho Corporativo.

Licenciatura en Derecho, PUCMM, 2006.

Maestría en Derecho de los Negocios Corporativos, PUCMM, 2008.



Breyni Pérez

Gerente Sénior de Cumplimiento PLAFT para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2016.

Más de 11 años de experiencia en el sector financiero. Licenciatura en Administración de Empresas, INTEC, 2012. Maestría en Banca y Mercado de Valores, INTEC, 2016.

Certified Compliance Officer, CCO - The Organization of Risk Management Certification, 2019.



Maria Marte

Gerente Sénior de Auditora Interna para República Dominicana.

Labora con JMMB desde el 2020.

Más de 8 años de experiencia en el sector bancario.

Licenciatura en Gestión Financiera y Auditoria, PUCMM, 2016.

Certificación en Fundamentos de la Gestión del Riesgo, Toronto University, 2018.

Maestría Ejecutiva en Dirección de Proyectos, PUCMM y Escuela de Organización Industrial de Madrid, 2022.



Agustín Beato

Gerente Sénior de Finanzas y Reportería para República Dominicana.

Labora con JMMB desde 2021.

Más de 14 años de experiencia en consultoría de Finanzas y Auditoría en el sector financiero.

Licenciatura en Contabilidad, UASD, 2009.

Magíster en Banca y Mercado de Valores, INTEC, 2014.

Un 2024 de Escucha.

Clientes Hablar

Escuchar para transformar: amor, cuidado y visión compartida

En JMMB, escuchar con apertura, actuar con amor y responder con integridad son pilares esenciales de nuestra promesa de servicio. A lo largo del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2024, analizamos más de 750 comentarios de clientes provenientes de múltiples puntos de contacto. Esta voz directa guía nuestro trabajo como aliados estratégicos en el logro de los sueños de nuestros clientes. Porque en JMMB no solo ofrecemos servicios financieros: mejoramos la vida de las personas.

Esto nos han dicho República Dominicana:

a. Atención personalizada y acompañamiento: Se mencionan nombres de asesores y del equipo que marcan una diferencia real. Muchos clientes expresan interés en nuestras soluciones financieras y necesitan ser acompañados en el proceso de aprendizaje, lo cual hace la diferencia en nuestro servicio.

"Mi oficial me atiende muy bien. Muy atenta María Guerrero, gracias por todo."

"El servicio que me ha brindado mi asesora, Génesis, ha sido excelente hasta el momento."

"He tenido una muy buena asesora y me ha orientado en la forma de invertir mis recursos y obtener buenos beneficios: Danisa Mena." "Equipo de Santiago es muy eficiente y amable. Se toma el

tiempo de tener conversaciones que agregan valor."

"Mi asesora me enseñó a invertir. Hoy entiendo mis finanzas."

"Excelente atención. Me encanta la apertura para conversar."

"He sentido amor, cuidado y comprensión genuina."

"En JMMB no soy un número, soy parte de algo más grande."

"Excelente servicio. Se siente el cuidado en cada interacción."

"Me encanta ese banco, lo desconocía, pero el servicio es con efecto wow."

"Muy satisfecha con los servicios que me han proporcionado. Su atención es excelente y su amabilidad."

"Estoy sumamente satisfecho con el servicio. Claridad, asesoría personalizada y confianza para invertir."

b. Compromiso, rapidez y eficiencia: Refuerza la importancia de la claridad al explicar productos, procesos y la agilidad operativa como pilares de nuestra promesa de servicio.

"Muy eficiente en todas las solicitudes."

"Confío porque siempre cumplen y me explican todo."
"Gracias a ustedes aprendí a manejar mis finanzas con visión."
"Muy buen servicio y buen personal, eficiente."

"Excelente atención al cliente y seguimiento en las solicitudes." "Mi oficial es empática, clara y siempre busca soluciones."

"Eficiencia en el servicio, facilidades de inversión, excelente servicio al cliente, amabilidad del personal, tasas atractivas y competitivas."

"Muy responsables la logística y organización de planificación. Puntuales, muy amables y cordiales."

"Gracias a JMMB tengo más claridad y seguridad financiera."

c. **Empatía** institucional: confianza en la toma de decisiones de nuestros clientes. Los clientes valoran profundamente los gestos de comprensión en momentos difíciles. Algunos testimonios narran como la empatía de JMMB marcó la diferencia.

> "En mi opinión ustedes son los mejores. Pasé por una situación difícil con la salud de un familiar y ustedes me entendieron y dieron oportunidad de pagar con atraso. Esa comprensión me hizo sentir parte de una familia. Gracias."

> "Gracias por estar ahí cuando más lo necesité."

> "Un banco con alma. Se nota el amor en su trato."

> "Todo el equipo transmite respeto y honestidad."

"Son aliados reales. No te dejan solo."

"Nunca me sentí juzgado, solo apoyado."

"Me ayudaron a superar una situación difícil. Eso no se olvida."

"Me siento súper bien con el Banco porque tiene una tasa casi ningún como banco. ¡Gracias por existir!"

"Gracias por mantener informaciones de la cuenta actualizada siempre."

"Su enfoque diferente: es escuchan y cuidan."

"Una institución que acompaña sueños."

"El trato de JMMB es humano, cercano y lleno de propósito." "En mi opinión ustedes son los mejores. Me ayudaron en un momento muy difícil У empatía. mostraron Esa comprensión es lo que los hace únicos."

La voz del cliente es nuestro mayor activo para diseño de experiencias memorables. Cada historia compartida es una oportunidad para fortalecer la confianza, cuidar con amor y responder con visión integral. Nuestro equipo sique comprometido con ser aliados estratégicos de vida, acompañando a nuestros clientes con empatía, transparencia y propósito.



Porque en JMMB, cada relación cuenta. Cada voz importa. Y cada experiencia construye familia.

Nuestra Marca Habla

En JMMB, comunicar no es solo hablar: es conectar desde el amor, la apertura y el cuidado. En 2024, cada acción en nuestra gestión fue guiada por nuestra misión de mejorar la vida de las personas, construyendo relaciones auténticas, mensajes con propósito y experiencias memorables.

Desde lo digital hasta lo presencial, nuestra marca acompañó, inspiró y educó, reafirmando nuestro compromiso con una comunicación honesta, cercana y con visión.

Relaciones Públicas: confianza construida desde la verdad y el valor compartido

En JMMB, nuestra estrategia de relaciones públicas se lleva a cabo con un objetivo claro: fortalecer la notoriedad institucional desde la transparencia, el conocimiento y la conexión emocional con nuestros públicos clave. Se basó en generar confianza duradera, posicionar nuestra voz en temas relevantes y demostrar con hechos que somos más que una institución financiera: somos un actor activo que educa, acompaña y aporta al ecosistema económico y social del país.

Nuestra estrategia de relaciones públicas en 2024 estuvo centrada en:

- Resaltar la solidez de nuestra gestión financiera, a través de la divulgación de indicadores clave de nuestras empresas y productos, aportando confianza y credibilidad en el manejo de recursos de nuestros clientes.
- Difundir logros institucionales validados por terceros, Reforzando nuestro compromiso con la excelencia y la transparencia.
- Visibilizar nuestra participación en espacios de formación económica y financiera, destacando nuestra apertura y vocación educativa.

Gracias a esta estrategia, logramos un impacto medible y significativo:

- Consolidamos nuestra posición como un actor financiero serio, profesional y confiable.
- Fortalecimos el compromiso institucional de que JMMB no solo presta servicios, sino que educa, acompaña e impulsa el desarrollo del país desde las finanzas integrales.
- Reflejamos nuestra cultura de cuidado y también en nuestras relaciones con los medios, demostrando respeto por su rol y valorando el poder de la comunicación responsable.

Nuestra invitación permanente: hablemos de finanzas.

En línea con nuestro valor de apertura, tenemos una invitación pública y constante a conversar sobre novedades del financiero, productos sector innovadores y soluciones alineadas a las necesidades reales de las personas. A través de Sumas Radio, nuestro espacio de conversación abierta, impulsamos una comunicación educativa, útil y cercana, donde abordamos temas como: salud financiera, nuevas oportunidades de inversión, uso de herramientas digitales, cultura de ahorro y planificación de metas. Este canal ha servido como puente directo entre JMMB y la comunidad, reafirmando que nuestra comunicación no se limita a emitir mensajes, sino que busca escuchar, intercambiar y acompañar desde el conocimiento y la empatía.

2. Campañas: cercanas, humanas y útiles

Nuestras campañas en 2024 fueron diseñadas con empatía, pensando siempre en los sueños, logros y metas reales de nuestros clientes. Más allá de vender productos, ofrecemos soluciones, conectamos con necesidades y generamos conversaciones significativas.

Campañas clave:

 Lanzamiento de la Tarjeta de Débito: Una campaña digital centrada en la experiencia del cliente, destacando beneficios concretos de nuestra tarjeta de débito con un enfoque humano. Hablamos del uso cotidiano, de la seguridad, del ahorro de tiempo y de cómo esta herramienta se adapta al estilo de vida de las personas.

- Ventas segmentadas y personalizadas: Implementamos campañas por contactos directos con los clientes, basadas en las necesidades y etapas de vida de nuestros clientes, reforzando nuestra vocación como aliado integral en su bienestar financiero.
- Campañas educativas continuas en redes sociales: Hablamos de ahorro, inversión, planificación y organización financiera desde un enfoque práctico, cotidiano y accesible. Cada pieza fue una invitación a tomar mejores decisiones.

3. Presencia Digital: una comunidad que crece se empodera y nos siente cerca

En 2024, nuestra presencia digital fue más que una estrategia de comunicación: fue una extensión natural de nuestra cultura de cercanía y cuidado. Conectamos desde lo humano, educamos desde lo práctico y construimos relaciones de confianza con una comunidad que crece, se involucra y se siente escuchada. Estuvimos presentes, activos y coherentes nuestras en plataformas sociales -Instagram, Facebook, LinkedIn, X, YouTube, Threads y WhatsApp- alineando cada publicación con nuestro propósito de mejorar la vida financiera de las personas a través de educación, empatía y soluciones reales.

Resultados destacados del año:

- Alcanzamos una comunidad de 95,066 seguidores
- Logramos un crecimiento total de +8.73% frente al 2023
- **93% de sentimiento positivo** en el último trimestre, con 0 retroalimentación negativa en este período.

Nuestros pilares de contenido:

- Educación financiera práctica y cercana, con consejos útiles, lenguaje claro y metas alcanzables.
- Conexión con audiencias jóvenes, a través del humor, las tendencias y la cultura digital.
- Promoción de productos, explicados desde su impacto positivo en la vida diaria.
- Impulso al uso de Moneyline, mediante tutoriales, ejemplos reales y testimonios.
- Apoyo a PYMES, reconociendo su valor como motores de la economía y promotores del empleo.

4. Estrategia Web: contenido útil, visuales renovadas y presencia con propósito

En 2024 rediseñamos nuestra estrategia digital con una visión clara: ser más cercanos, útiles y visibles. Trabajamos en la mejora de las visuales y la experiencia de navegación, cuidando cada elemento gráfico y textual para reflejar una marca

humana, moderna y profesional. Esta renovación nos permitió alinear el diseño con nuestra identidad visual, reforzando el vínculo emocional con nuestros usuarios. Además, integramos prácticas orientadas a SEO (Search Engine Optimization), optimizando el contenido de nuestra web facilitar indexación su posicionamiento en buscadores. Esto permite que nuestros clientes y el público en general encuentren de forma rápida y confiable información de valor sobre productos, servicios, consejos financieros y herramientas educativas.

5. Newsletter MarketCall: rediseño con propósito, doble impacto

Este año dimos un giro estratégico a nuestro boletín MarketCall, evolucionando tanto en diseño como en enfoque editorial. Multiplicamos el alcance del contenido al dividirlo en dos versiones, adaptadas a públicos con necesidades distintas:

- MarketCall PYMES: diseñado especialmente para pequeñas y medianas empresas, con consejos prácticos de gestión, oportunidades de crecimiento y educación financiera aplicada al negocio.
- MarketCall General: dirigido al público en general, con análisis del entorno económico, información financiera relevante y recomendaciones útiles para la toma de decisiones personales.

Ambas versiones están pensadas para ser herramientas de valor real, que no solo



informan, sino que acompañan a nuestros lectores en su día a día, alineadas con nuestra promesa de finanzas integrales para mejorar vidas.

6. Endomarketing: nuestra cultura de marca, vivida desde adentro

En JMMB entendemos que una marca fuerte comienza en casa. Por eso, durante 2024 implementamos una estrategia de endomarketing centrada en reforzar el sentido de pertenencia y empoderar a nuestro equipo como embajadores activos de la marca. Esta iniciativa mejoró la fluidez y consistencia del mensaje institucional, fortaleció el orgullo de marca, el compromiso del equipo y la coherencia entre lo que comunicamos externamente lo vivimos V aue internamente.

7. Apoyo a la gestión comercial: comunicación que impulsa relaciones y resultados

Durante 2024, nuestro objetivo principal se centró en el acompañamiento al área de Client Partnership, proveyendo herramientas, contenido y estrategias diseñadas para apoyar la venta consultiva, fortalecer la relación con los clientes y lograr objetivos sostenibles de negocio.

Esta colaboración cercana fortaleció la experiencia del cliente y del equipo, que contó con herramientas más robustas, un mensaje más claro y una propuesta de valor diferenciadora, siempre alineada a nuestra identidad institucion

Nuestra gente habla.

En JMMB creemos firmemente en el poder de la voz de nuestra gente. Por eso, creamos múltiples espacios escucharla con atención, cariño compromiso. A través de encuestas de clima organizacional, evaluaciones de servicio interno, sondeos de satisfacción sobre nuestros programas de liderazgo, bienestar y otras iniciativas, buscamos entender cómo se sienten nuestros equipos y qué podemos hacer mejor. Esta retroalimentación no solo nos impulsa a mejorar, sino que también nos permite celebrar lo que estamos haciendo bien y seguir fortaleciendo la experiencia de quienes hacen posible nuestra razón de ser.

Esta sección de verbatines refleja ese compromiso con la **apertura**, uno de nuestros valores fundamentales. Aquí compartimos las expresiones auténticas de nuestros colaboradores, resaltando las experiencias positivas que fortalecen nuestra cultura organizacional. Al dar voz a estas historias, reafirmamos nuestro compromiso con una cultura de cercanía y amor, donde cada miembro del equipo se siente escuchado, valorado y, sobre todo, celebrado.



Frases textuales:

- "JMMB es un excelente lugar para trabajar debido a su cultura basada en el amor y el desarrollo personal, su enfoque en el equilibrio entre vida laboral y personal, las oportunidades de crecimiento y capacitación que ofrece, y su ambiente laboral positivo y de apoyo. Estos factores hacen que los colaboradores se sientan valorados y motivados."
- "El trato con los compañeros, la unión hace sentir el amor desde el primer día, y ayuda a que las personas tímidas como vo podamos entrar en confianza adaptabilidad con los demás."
- "Hasta donde he podido ver es una empresa dinámica y que se encamina a formar un ambiente laboral moderno que vaya acorde con los nuevos tiempos y así todo el equipo esté en sintonía."
- "JMMB se preocupa por el bienestar de sus colaboradores, promueven y practican valores muy bonitos y son muy inclusivos. Tienen un plan de beneficios excelente y el ambiente laboral es muy bueno.

- "Excelente ambiente laboral."
- "El amor que nos caracteriza."
- "La visión del amor y su paquete de compensaciones lo hacen diferente."
- "El ambiente laboral, el equipo de trabajo, el trato de los líderes y compañeros es lo que hace único trabajar aquí."
- "Me siento parte de una familia."
 - "Aquí se vive la cultura y los valores en
 - serio."
 - "Es un lugar donde las personas importan."
 - "Mi líder es una persona que brinda mucho apoyo confianza."
 - "Liderazgo cercano comunicación efectiva."
- "Acompañamiento constante que motiva y guía."



Nuestro Amor Habla al Corazón

Programa de Bienestar



En JMMB trabajamos para crear un ambiente en el cual las personas logren alcanzar su máximo potencial, por ello nos hemos comprometido con brindarles un espacio laboral fundamentado en el amor incondicional y el respeto mutuo.

Afianzados a nuestra visión organizacional hemos diseñado un programa de bienestar enfocado en la salud integral, el cuidado y el bienestar holístico de cada uno de nuestros miembros de equipo, con el objetivo común de alcanzar la autorrealización, el desarrollo holístico y la integración colectiva de todos los miembros de JMMB.

Diseñamos e implementamos tres distintos programas cada uno con una orientación especial con el fin de cultivar en nuestro equipo el bienestar holístico. A continuación, el desglose de cada uno de estos, Xtreme Makeover Físico, Conéctate Challenge y Fun Challenge.

Xtreme Makeover Físico

Este programa tiene como objetivo promover la salud, el cuidado y el bienestar físico, incentivando a nuestros miembros de equipo a adoptar hábitos saludables. Tuvo como meta principal generar un cambio positivo en sus estilos de vida mediante la incorporación de prácticas saludables.

Este desafío fue desarrollado en nuestro primer trimestre del año a través de entrenamientos, charlas, actividades, retos y dinámicas, con el propósito de fortalecer la salud y el bienestar físico. Buscando consigo consolidar estilos de vida saludables, que contribuyen al incremento de la felicidad y productividad colectiva de todos los miembros del equipo.



Estos son algunos de los comentarios realizados por nuestros miembros de equipo acerca del programa:

"En lo particular me ha ayudado a enforcarme en mi bienestar alimenticio y físico, puedo decir que he cambiado mi

Memoria 2024

forma de pensar y de alimentarme, a pesar de en el transcurso presentar una condición de salud que tuve que reducir mi alimentación a pocos alimentos, ha quedado ese chip y he podido incorporar con mucho deseo y muy fácil mi alimentación variada y saludable de forma automática. Me gustaría pudiéramos seguir un tiempecito más, es una forma de motivación extraordinaria. Muchas



gracias".

"Realmente gracias a la iniciativa el tema de la alimentación ha impactado de una manera super positiva en mi vida, totalmente satisfecha".

"Me siento súper agradecida con esta experiencia, enseñarnos a trabajar en un estilo de vida más saludable y contagiarlo en la familia".

"Excelente iniciativa que si bien es un beneficio particular redunda en bienestar institucional". El impacto mayor es la energía lograda por el contagio, al estimular a que otros entiendan la importancia del cuidado de la salud y los beneficios de ejercitarse".





Cine de Verano

Creamos un espacio especial para los hijos colaboradores, de nuestros



reforzando vínculos familiares en una tarde de cine llena de alegría y cercanía.

Resultado: una experiencia significativa que generó gratitud y sentido de comunidad.

Estos son algunos de los comentarios realizados por nuestros miembros de equipo acerca de la actividad:

"Me encantó porque fue una actividad familiar, para pasar tiempo de calidad con nuestros hijos, ya que casi no lo tenemos y pues, fue un rato muy agradable. También que pudimos interactuar y conocer con y a los hijos de los demás padres".



"Una forma fantástica de integrar al equipo en familia :)"

"Muy chulaaaaa, entretenida y algo fuera de lo básico que tuvo un objetivo y un logro.

cercanía y convivencia familiar. exhorto a que más de estas convivencias donde nuestros hijos puedan interactúa".

"Fue una dinámica muy divertida, Distinta en el cual pudimos conocer y socializar más con los demás y ser parte de nuestro día a día a los team members, la película fue extraordinaria con un buen mensaje". "Una actividad súper especial para compartir junto a nuestros hijos".

Convención de Negocios FY 2024 - 2025

Nuestra Convención de Negocios es el evento del año donde nos sumergimos en la estrategia, celebramos nuestros los logros y aplaudimos a nuestros miembros de equipo de dicho departamento que son nuestra cara y voz hacia nuestros clientes.

Además, es el momento para fortalecer nuestro espíritu de equipo, reforzar nuestra cultura organizacional y alinearnos hacia los objetivos que nos esperan. Este



evento es nuestra manera de reafirmar nuestro compromiso y prepararnos para los desafíos y oportunidades que se avecinan.



Cultural Boosts

Es un espacio de conversación con los

equipos, creado para reconectar con los valores de JMMB: refrescar su significado, traducirlos en acciones concretas y reflexionar juntos sobre cómo los vivimos en nuestro día a día.

¿Qué buscamos lograr?

- Recordar lo que nos hace únicos como cultura.
- Traducir los valores en acciones reales y cotidianas.
- Reconocer cómo cada persona vive y aporta a la cultura.
- Inspirar conversaciones genuinas sobre lo que significa ser JMMB.

Link-UP

El Link Up es un espacio creado con el propósito de fortalecer la comunicación interna, conectar al equipo con las principales novedades del negocio y celebrar los logros y momentos importantes de nuestra gente.

Este espacio se realiza de manera periódica y está diseñado para mantener a los colaboradores informados, alineados las conectados con iniciativas estratégicas, proyectos relevantes. lanzamientos temas de interés У organizacional.

Además, el Link Up es una oportunidad para reconocer el trabajo y generar un

ambiente cercano y colaborativo. Es un espacio que refleja nuestra cultura abierta y humana, y que busca que todos se sientan parte de lo que está pasando en JMMB.

Mural de Gratitud y Week of Love - JMMB

En JMMB creamos un espacio especial para fomentar la gratitud y la conexión entre compañeros: nuestro Mural de Gratitud. Este

mural invita а todos los colaboradores a compartir aquellos momentos dentro de la empresa llenan que corazón. reconociendo los gestos, actitudes experiencias que los inspiran cada día.



Esta iniciativa surgió como parte del enfoque de nuestra encuesta de clima organizacional, que nos recordó que "construimos la cultura juntos". Con este mural quisimos motivar a cada miembro del equipo a ser parte activa de esa construcción, reconociendo que somos nosotros, con nuestras acciones diarias, quienes damos vida a la cultura JMMB.

Este mural se ha convertido en un espacio para compartir, agradecer, y seguir cultivando juntos lo que nos inspira cada día.

Desarrollando a Nuestros Líderes.

Programa Desarrollo de Liderazgo

Como parte de nuestra apuesta por el



crecimiento
y evolución
de nuestros
líderes, en
JMMB
contamos
con un
Programa
de
Desarrollo
de
Liderazgo

(LDP) estructurado en tres niveles, diseñado para acompañar a los líderes en las diferentes etapas de su trayectoria y

fortalecer las capacidades esenciales para liderar con propósito y humanidad.

Niveles del Programa:

LDP Emerge

Orientado a nuevos Team Leaders o colaboradores con potencial de liderazgo, este programa entrega herramientas prácticas para gestionar equipos y liderar de manera efectiva desde sus primeros pasos.

LDP Evolve

Dirigido a líderes con trayectoria, este nivel está diseñado para consolidar habilidades de liderazgo, promover un cambio de mindset y maximizar el potencial de cada participante.

Este track se destacó además por impulsar el crecimiento profesional, logrando la promoción de varios participantes a roles de mayor responsabilidad dentro de la organización.

LDP Enrich

Enfocado en líderes con experiencia, este programa busca fortalecer competencias críticas identificadas a través de nuestra evaluación de Liderazgo 360, permitiendo cerrar brechas y potenciar su desempeño.

Sesiones de Planificación Estratégica con VPs y Gerentes



Al inicio del año, impulsamos espacios de planificación estratégica junto a equipos de los liderazgo Vicepresidencias y Gerencias- con el objetivo de construir de forma colaborativa rumbo del nuevo año fiscal. Estas

sesiones permitieron alinear prioridades, identificar focos clave por área y conectar los objetivos estratégicos del negocio con las realidades, retos y oportunidades de cada equipo.

Más allá de la planificación, encuentros se convirtieron en espacios valiosos para reflexionar sobre aprendizajes del período anterior, generar conversaciones abiertas y definir que acciones concretas fortalezcan nuestro impacto. Este ejercicio reafirmó nuestro compromiso colectivo de seguir evolucionando como una organización centrada en las personas, orientada a resultados y preparada para liderar con intención en un entorno en constante transformación.

Retiro de Liderazgo: Fortaleciendo un Liderazgo Consciente y Conectado

Como parte de nuestro compromiso con el desarrollo integral de nuestros líderes,



realizamos retiro anual de liderazgo con los Vicepresidentes **Eiecutivos** República Dominicana -un espacio diseñado para profundizar en la reflexión individual, fortalecer conexión del equipo y sequir

cultivando liderazgo consciente, un humano y estratégico.

Durante el encuentro, se generaron conversaciones significativas en torno al crecimiento personal y al impacto del liderazgo en los equipos, la organización y el entorno. Se exploraron principios clave para liderar con autenticidad, claridad y propósito, en un contexto que exige adaptabilidad, visión y cercanía.

Este espacio también permitió renovar la cohesión del equipo ejecutivo, generar nuevas perspectivas frente a los desafíos del negocio y reafirmar el compromiso colectivo de liderar desde una visión centrada en las personas, con convicción y enfoque transformador.

Desarrollando Capacidades Clave para el Futuro

En JMMB creemos que el desarrollo de nuestra gente es esencial para lograr una eiecución estratégica efectiva, una experiencia de cliente diferenciada y una organizacional alineada cultura nuestros valores. Por eso. nuestras iniciativas de formación durante el último período se han enfocado en fortalecer capacidades críticas para responder a un entorno cada vez más dinámico y exigente.

Fortalecimiento Técnico y Regulatorio

Priorizamos el desarrollo de capacidades técnicas especializadas que permitan a nuestros equipos tomar decisiones más informadas, diseñar soluciones financieras pertinentes y adaptarse ágilmente a los regulatorios. Este cambios enfoque incluyó temas relacionados con análisis financiero, estructuración de productos,



normativa internacional y estándares de todos esenciales para cumplimiento, garantizar un acompañamiento consultivo, responsable y alineado con las mejores prácticas del sector.

Competencias Comerciales de Relacionamiento

Reconociendo que la calidad de nuestras relaciones con los clientes es un pilar clave de nuestro modelo, invertimos en el desarrollo de habilidades asociadas a la asesoría, la comunicación empática y la generación de valor a través de experiencias memorables. Estas competencias son fundamentales para seguir fortaleciendo una cultura centrada en el servicio humano, la confianza y la profunda comprensión de necesidades de nuestros clientes.

Gestión del Riesgo como Responsabilidad Compartida

Reforzamos la comprensión y aplicación de prácticas de gestión de riesgos en todos los niveles de la organización. Esto incluyó la actualización de conocimientos técnicos y regulatorios, así como el fortalecimiento de la capacidad de identificar, prevenir y actuar frente a riesgos en la operación diaria. Este esfuerzo ha sido clave para consolidar una cultura de control consciente y proactivo, fundamental para nuestra sostenibilidad.

Desarrollo Personal y Autogestión del Aprendizaje Fomentamos una cultura de crecimiento donde cada continuo colaborador identificar pueda sus oportunidades de desarrollo y avanzar en



su evolución profesional. A través de procesos estructurados de planificación del desarrollo individual, hemos apoyado la definición de rutas de aprendizaje alineadas a los intereses, competencias y potencial de cada persona, coordinación con sus líderes. Esta visión de desarrollo intencional fortalece el compromiso individual y el alineamiento con los objetivos del negocio.

Semana de Riesgo **Operacional:** Activando la Cultura de Riesgo desde la **Práctica**

Uno de los hitos más significativos del período fue la Semana de Riesgo Operacional, una iniciativa diseñada p ara movilizar a nuestros equipos en torno a la gestión consciente de riesgos en su día a



día.

Durante esta jornada se promovió una participación activa mediante dinámicas prácticas, espacios de reflexión y diálogo liderados por los propios equipos. Se buscó hacer tangible el rol que cada colaborador desempeña en la protección de la organización, integrando el riesgo

como una dimensión clave en la toma de decisiones y en la calidad de la operación.

experiencia reafirmó compromiso con una cultura de riesgo viva, transversal y siempre.

JMMB Habla República Dominicana.

Limpieza de playas

Este año como en años anteriores nos unimos a la jornada nacional de limpieza de playas y costas organizada por el ministerio de medio ambiente de nuestro



conmemoración del día internacional de limpieza de playas y

costas. Con el objetivo de sumarnos a la causa nacional en aporte como institución a la protección de la biodiversidad nuestro medio ambiente, con el f in de preservar



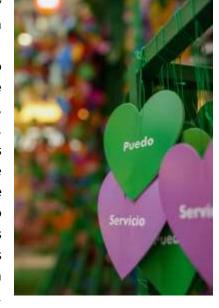
calidad del agua, promoviendo una cultura de concientización, cuidado y amor por nuestro entorno.

Con nuestra participación en esta jornada, también aspiramos a concienciar a nuestro equipo sobre la relevancia de disminuir el uso de plásticos y gestionar adecuadamente los residuos sólidos que generamos cotidianamente.

Yo También Puedo

Este año nos hicimos parte de la iniciativa por parte de nuestro programa de inclusión en "El Árbol de la Esperanza" esta es una iniciativa de la Fundación Yo También Puedo, que busca apoyar a

niños, jóvenes y adultos con capacidades diferentes, como síndrome de Down, autismo, parálisis cerebral, entre otras condiciones. Este tiene proyecto obietivo como recaudar fondos para programas de estimulación artística, terapias,



actividades recreativas y la construcción de un espacio físico adecuado para sus beneficiarios.

Durante el evento, tuvimos la oportunidad de quiar la elaboración de los vision board con los niños que son parte de la fundación y los miembros de equipo que se sumaron a la causa apoyándoles al desarrollo de la actividad.

Los miembros del equipo se hicieron parte de esta causa donando corazones verdes como donativo, que se utilizaron para llenar el árbol, simbolizando su apoyo a las diversas causas benéficas.

Limpieza de playas

Este año como en años anteriores nos unimos a la iornada nacional de limpieza de playas y costas organizada por el ministerio de medio ambiente de nuestro



Patrocinios con visión: conectando desde el propósito, generando valor desde el cuidado

En JMMB, los patrocinios son parte de una estrategia integral de conexión

posicionamiento. Cada participación respondió a nuestro compromiso estar presentes donde se construyen relaciones reales, se generan conversaciones





relevantes y se acompaña a las personas en el logro de sus metas.

a. Patrocinios Deportivos: donde la marca se vive con energía y cercanía

El deporte nos conecta con personas activas, decididas, comprometidas con el bienestar y la disciplina. En cada torneo o evento, generamos espacios de cercanía emocional, exposición de marca positiva y networking con clientes, líderes de opinión y aliados estratégicos.

Golf: precisión, liderazgo y relaciones de alto nivel. Estos eventos nos ubicaron estratégicamente ante públicos clave, permitiéndonos compartir desde la confianza y el respeto.

- Torneo Golf View
- Torneo de Golf CADOMEX
- Torneos de Golf Mitre
- Torneo de la Asociación de Bancos (ABA)

Equitación: elegancia, familia y comunidad. Un espacio donde reforzamos la conexión emocional con familias, empresarios y deportistas.

• Competencia de Saltos Ecuestres

Ciclismo: visibilidad, constancia y pasión colectiva. Participamos en eventos de alta proyección que transmiten esfuerzo, salud y comunidad.

- Gran Fondo Río Verde
- Gran Fondo de Joe

Pádel: tendencia, energía y nuevas generaciones. Una oportunidad para posicionar la marca entre perfiles jóvenes y activos, con gran potencial de fidelización.

 Clínica Intensiva de Pádel con Miguel Vita

b. Educación financiera: el conocimiento como herramienta de transformación

La educación financiera es uno de los pilares de nuestra misión institucional. En 2024, apoyamos e impulsamos iniciativas que permiten a más personas entender, administrar y proyectar sus recursos con libertad y conciencia. Destacamos especialmente los siguientes:

- Finanzas con Cucharitas: Un evento inclusivo, didáctico y masivo, que traduce el lenguaje financiero en mensajes sencillos para toda la familia. Ideal para construir una ciudadanía más informada y empoderada.
- 3er Estudio de Educación
 Financiera Caudall:
 Apoyamos esta investigación
 que profundiza en los
 comportamientos financieros
 de la población dominicana,
 porque creemos que conocer la
 realidad es el primer paso para
 transformarla.
- Semana Económica y Financiera Banco Central de la R.D.: Un evento insignia donde reafirmamos nuestro rol como institución comprometida con la educación financiera nacional y el desarrollo económico del país.

Foros especializados: análisis, proyección y liderazgo de pensamiento

Participamos en encuentros de alto nivel donde se definen tendencias, se discuten construyen reformas y se visiones compartidas del futuro económico y financiero de la región. Estar en estos consolida espacios nuestro posicionamiento como una institución que aporta, escucha y propone.

> - CGRD: Una plataforma para dialogar sobre gestión integral

> 2da Jornada Anual de Riesgos

- de riesgos, donde compartimos nuestra visión de sostenibilidad y prudencia financiera.
- 5to Foro del Mercado Valores - Asociación de Puestos de Bolsa: Un espacio esencial para reafirmar nuestro compromiso con el crecimiento del mercado de capitales y la democratización del acceso a instrumentos de inversión.
- Retos y Perspectivas de la Economía Internacional CREES: **Participamos** activamente en estos espacios de análisis y diálogo económico, aportando desde nuestra experiencia en finanzas integrales y visión de país.
- Expo Mercado de Valores 2024: Una oportunidad para acercarnos nuevos inversionistas, explicar nuestros productos y fortalecer nuestra

presencia como marca experta, confiable y abierta.

- Semana Financiera del Ministerio de Relaciones **Exteriores:** Nos posicionamos ante públicos internacionales como un socio estratégico con visión global, conectado con la diáspora y los dominicanos en el exterior.
- c. Presencia gremial: colaboración con sectores que transforman el país

Desde la salud hasta la construcción, nuestra participación eventos en sectoriales responde a una estrategia clara: acompañar el crecimiento sectores que mueven la nacional y el bienestar colectivo.

- Think Health Cámara de **Comercio y Turismo Domínico** Suiza: Un espacio para promover el bienestar integral, alineado con nuestra visión de salud financiera y emocional.
- Primer de Congreso Construcción - ACOPROVI: Un foro clave para conectar con desarrolladores, inversionistas y tomadores de decisión del inmobiliario sector У construcción.
- d. Cultura y diáspora: fortalecer la identidad, ampliar los vínculos

Como marca con propósito, también creemos en apoyar espacios donde se

celebra la identidad, se educa desde la cultura y se amplía el sentido de pertenencia, tanto en el país como fuera de él.

- Feria Internacional del Libro StandSIPEN: Un punto de encuentro con la ciudadanía, donde promovimos educación financiera desde una perspectiva cultural y cercana.
- **Dominicana** Semana en Estados Unidos 2024: Una ocasión estratégica para estrechar lazos con dominicanos en el exterior, mostrar nuestras soluciones a la diáspora y proyectar nuestra marca en nuevos territorios.
- **Dominicana** Semana en Jamaica 2024: Nuestra presencia en Jamaica fortalece las relaciones bilaterales y provecta а **JMMB** un aliado financiero con alcance regional, cercano y confiable.

Eventos que emocionan y fortalecen vínculos

Nuestros eventos fueron experiencias reforzar relaciones, diseñados para generar cercanía y elevar el orgullo de marca, cada encuentro se vivió como una celebración compartida.

 Cócteles navideños Santo Domingo y Santiago: Un espacio de gratitud hacia nuestros clientes. El 90% calificó la experiencia como

"excelente", destacando detalles y los atenciones. el ambiente cálido. Las frases más frecuentes: "gracias por compartir clientes" y "excelentes sus atenciones", reflejan el nivel de conexión logrado.

En general, el 2024 fue un año en el que JMMB se vio y se sintió. Cada acción, contenido, campaña y evento estuvo alineado con nuestra razón ser: mejorar la vida de las personas, desde la cercanía, el respeto y la excelencia. Mirando hacia el 2025, estamos listos para seguir comunicando con propósito, generando confianza liderando У conversaciones que transformen vidas y construyan país.

Apoyo a Casa Hogares

En el 2024, como en años anteriores, apoyamos a casas hogares de niñas. Específicamente, la empresa y los miembros del equipo apoyan mensualmente a la Casa Hogar de Niñas Madelaes, con necesidades corrientes. También apoyamos a la Fundación La Altagracia con una provisión de útiles escolares al inicio del año escolar.

Somos una empresa que habla con hechos y escucha con el corazón.



Marco General y Contexto Internacional

Entorno Macroeconómico Internacional:

Durante 2024, la actividad económica mundial mostró una notable resiliencia, con un desempeño sólido y relativamente equilibrado. No obstante, persiste un alto grado de incertidumbre debido recrudecimiento de las tensiones geopolíticas y a la implementación de medidas comerciales nuevas especialmente arancelarias- por parte de Estados Unidos, las cuales podrían afectar negativamente la actividad económica global en 2025. El Banco Mundial proyecta un crecimiento mundial del 2.7% para 2025, aunque con riesgos que inclinan las estimaciones a la baja. A pesar de este crecimiento, la economía global parece asentarse en una trayectoria de dinamismo, insuficiente sostener un desarrollo económico robusto v duradero.

En América Latina y el Caribe, el crecimiento económico se desaceleró a 2.2% en 2024. Para 2025, las proyecciones varían: el Banco Mundial estima un crecimiento de 2.5%, mientras que la CEPAL proyecta un 2.4%. recuperación moderada se atribuye a la estabilización la inflación. de normalización de las tasas de interés y una recuperación económica en Argentina. No obstante, el débil crecimiento de China podría limitar la demanda de exportaciones regionales. En el Caribe, se espera un crecimiento más robusto, impulsado por la expansión del sector petrolero en Guyana y el aumento de los ingresos por turismo y remesas. Aunque no se especifican cifras exactas, se anticipa estas economías superen promedio regional en términos de crecimiento.

En el ámbito laboral, la Organización Internacional del Trabajo (OIT) en el informe Perspectivas Sociales y del Empleo en el Mundo: Tendencias 2025 señala que la tasa de desempleo mundial se ha mantenido en torno al 5%, apoyada por un aumento en la participación laboral. Sin embargo, la informalidad y la pobreza laboral han regresado a niveles previos a la pandemia, y la creación de empleo ha perdido impulso, especialmente en países de ingresos bajos. Se prevé que la tasa de desempleo global se mantenga alrededor del 5% en 2025.

Según el FMI, la inflación mundial está en declive, con proyecciones de 4.2% para 2025 y 3.5% para 2026. Esta disminución atribuye а políticas monetarias restrictivas, una moderación en los mercados laborales y la reducción de los precios de la energía.

Se anticipa que los precios de las materias primas energéticas disminuyan en 2025, debido a una menor demanda de China y una oferta sólida de países fuera de la OPEP+. Sin embargo, los precios del gas podrían aumentar por disrupciones en la oferta y condiciones climáticas adversas. Para las materias primas no energéticas, se espera un aumento moderado en los precios.

Las tasas de política monetaria de los principales bancos centrales podrían continuar descendiendo, aunque a diferentes velocidades, según condiciones particulares de crecimiento e inflación de cada economía. Asimismo, se prevé que la política fiscal adopte un tono más restrictivo en el período 2025-2026, especialmente las economías en avanzadas como Estados Unidos, y en medida. menor en los mercados emergentes y países en desarrollo.

En conjunto, la economía mundial entra a de elevada 2025 en un entorno incertidumbre, marcado por políticas condiciones comerciales volátiles, monetarias más estrictas y conflictos geopolíticos persistentes, particularmente en Oriente Medio y Ucrania. En este contexto, las políticas económicas deben enfocarse en mitigar los riesgos de corto plazo. La política monetaria, en particular, debe garantizar la estabilidad de precios sin desincentivar el crecimiento ni el empleo. A mediano plazo, será crucial implementar reformas estructurales orientadas a fortalecer el dinamismo económico, estimular la oferta y afrontar los desafíos estructurales que limitan el desarrollo sostenible.

Entorno Macroeconómico Local:

La actividad económica en la República Dominicana mostró un desempeño favorable en 2024, impulsada por el plan de estímulo monetario que ha logrado

acelerar el mecanismo de transmisión de la política monetaria y por el dinamismo de las actividades generadoras de divisas, especialmente por los flujos de remesas y el turismo. En tanto, las presiones inflacionarias se mantuvieron bajas, por lo que tanto la inflación interanual como la subvacente permanecieron dentro del rango meta desde inicios de 2024.

Según los datos presentados por el Banco Central de la República Dominicana (BCRD) y la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), el Producto Interno Bruto (PIB) presentó un crecimiento del 5.0% en 2024. El sistema de pronósticos del BCRD prevé una expansión de la economía de 4.5% en 2025 y de 5.1 % en 2026, en torno al potencial. De esta manera, la actividad económica presentaría uno de los crecimientos más altos de la región en 2025, de acuerdo con el FMI.

En ese contexto, durante el segundo semestre de 2024, el BCRD reanudó el ciclo de reducción de su tasa de política monetaria (TPM), disminuyéndola del 7.00 % anual al cierre de 2023 a 5.75 % en diciembre de 2024. Complementariamente, la Junta Monetaria adopto medidas para incrementar la liquidez del sistema financiero, incluyendo la liberación de RD\$35,355 millones del encaje legal, la redención de notas y letras del BCRD y la extensión de facilidades de liquidez rápida (FLR) por RD\$68,000 millones, contribuyendo a robustecer la efectividad de la política monetaria. Como resultado, la inflación se mantuvo dentro del rango

meta del Banco Central (BCRD), cerrando el año en 3.35 %, la tasa más baja desde 2018. El sistema de pronósticos del BCRD proyecta que la inflación nacional se ubicaría en torno a 4.0% en 2025. La inflación subvacente también se mantuvo estable, con proyecciones de 3.5 % para 2025 y 3.7 % para 2026.

Adicionalmente. se mantuvieron subsidios а los combustibles implementados por el Gobierno para mitigar el impacto de los precios internacionales del petróleo. Para 2025, la Administración de Información Energética (EIA) prevé una moderación en los precios del crudo WTI, con una cotización promedio estimada en US\$69 por barril, por debajo de los US\$84 proyectados previamente. Esta tendencia permitiría una reducción gradual en los subsidios, apoyando el cumplimiento del rango meta de inflación de 4.0 % ± 1.0 %.

En cuanto al tipo de cambio, el peso dominicano experimentó depreciación acumulada de 5.0 % en 2024. Para 2025 y 2026, se proyectan depreciaciones de 5.5 % y 4.0 %, con tipos de cambio estimados de RD\$63.1 y RD\$65.6. Para mitigar la volatilidad cambiaria, la Junta Monetaria ajustó los límites de la posición neta en moneda extranjera al 25 % de los depósitos y reservas legales de cada entidad, y un incremento en la ponderación de riesgo para préstamos en divisas otorgados a agentes no generadores de ingresos en moneda extranjera, elevándola a 1.5 veces.

Este conjunto de factores refleja la resiliencia de la economía dominicana internacional ante panorama desafiante, marcado por la incertidumbre global, la volatilidad en los precios de las materias primas y las políticas monetarias restrictivas en otras economías. En este contexto, el crecimiento económico del país no solo supera el promedio mundial (2.9 %), sino también el de América Latina y el Caribe (2.1 %), consolidando su posición como una de las economías más dinámicas de la región.

Perspectiva País 2025:

JMMB concluyó el año 2024 con la satisfacción aue los esfuerzos realizados permitieron importantes progresos en áreas claves que sientan las bases para resultados más sólidos en el futuro. Durante 2024, la República Dominicana mostró un desempeño económico favorable en un contexto internacional desafiante, marcado por geopolíticas, tensiones fenómenos climáticos extremos y volatilidad en los precios de materias primas. Ante la disminución de las presiones Central inflacionarias. el Banco implementó un proceso de flexibilización monetaria, reduciendo la tasa de política monetaria e incrementando la liquidez del sistema financiero, lo que impulsó el privado fortaleció crédito У recuperación económica en el segundo semestre. La estabilidad cambiaria se mantuvo dentro de márgenes manejables, pese a una depreciación moderada del peso dominicano. Por lo que, JMMB

mantuvo una trayectoria de crecimiento sostenible la cual fue posible gracias al alto estándar de compromiso y servicio al cliente que nos caracteriza, así como también una gestión de profesional, responsable y adaptada a un entorno económico cambiante.

El 2025 será un año retador, caracterizado por la incertidumbre comercial, los conflictos geopolíticos, baja liquidez de los mercados y la persistencia fenómenos climáticos externos. obstante, se espera que el país mantenga un desempeño positivo mostrando un crecimiento estable y entre los más altos de la región. Por su parte, en JMMB esperamos seguir mostrando solidez acompañada de crecimiento un sostenible en nuestras principales líneas manteniendo negocios estándares de calidad y profesionalidad en el servicio al cliente.

Dicho crecimiento estará fomentado por diversas iniciativas a ser implementadas en este 2025 de las cuales se pueden destacar las siguientes:

- Continuar con la mejora У especialización continua estructura de la unidad de negocios mediante entrenamientos robustos en gestión de portafolios, banca de inversión, mercado de capitales y en el manejo de las relaciones con los clientes.
- Mejorar el proceso de onboarding mediante el uso de herramientas y la optimización de procesos, lo que se traduce en una reducción del

- tiempo de apertura de productos y, por tanto, en una mejora de la experiencia del cliente.
- Implementación, adaptación mejora de herramientas tecnológicas de soporte que permitan a las funciones de soporte aumentar la eficacia en la ejecución de los procesos operativos.
- Implementar la herramienta de procesamiento, aprobación formalización de préstamos definida por el Grupo para facilitar la automatización de los procesos operativos y la oportuna toma de decisiones. La implementación del sistema redundará en una mejora del tiempo de respuesta y de la gestión del riesgo de crédito.
- Continuar con la implementación de la estrategia de canales digitales implementadas por Grupo: onboarding digital e implementación del Chatbot.
- Continuar con la implementación de la estrategia de posicionamiento de marca.
- Desarrollar e implementar programa integral que combine los principios de servicio y experiencia del cliente para fortalecer los niveles de servicio.
- Continuar con la educación constante a los miembros del equipo y la base de clientes sobre los mercados en los cuales participa la empresa.

Nuestra Gestión de Riesgo Habla.



Gestión de Riesgo País.

Para las empresas de JMMB, la Gestión Integral de Riesgos se apalanca en las tres líneas de defensa; donde cada unidad funcional ocupa su rol para una administración efectiva y oportuna del

riesgo y es dueño y doliente por los riesgos a los que están expuestos en el ejercicio de sus funciones.

Constituye a su vez, el principal pilar en la definición y seguimiento de las estrategias y toma de decisiones, las cuales están

fundamentadas en metodologías,

límites y monitoreo de los diferentes factores de riesgos a los que se encuentran

expuestas cada una de las entidades

legales que confirman el Grupo en la Republica Dominicana. Este proceso, es fortalecido bajo los estándares de los reguladores, herramientas y conocimiento técnico interno y del apoyo del grupo JMMB Group Limited.

La Gestión Integral de Riesgos en JMMB está basada en el constante análisis y monitoreo de las variables internas del negocio, así como los factores que afectan

la economía nacional e internacional a los fines de analizar los impactos futuros en los resultados y el alcance de los objetivos estratégicos que nos hemos trazado como Grupo. De allí que, en nuestro Comité de Riesgos, el cual reporta directamente al

Consejo de Directores, se analice a profundidad estas variables, para una lograr una visión preventiva y oportuna de riesgo.

El año 2024 fue un año de coyunturas internacionales que afectaron la volatilidad de los precios, siendo un reto para la estabilidad financiera y económica del país. Estas coyunturas fueron activamente

monitoreadas y analizadas desde la perspectiva de riesgo, a los fines de procurar la toma de decisiones

basadas en riesgo, logrando un impacto positivo en nuestras empresas, evidenciado en la estabilidad de los indicadores de riesgos regulatorios e internos.

Por igual, el trabajo en equipo junto al departamento de Tesorería frente a las necesidades expresadas fue parte de nuestra estrategia con el objetivo de respaldar a nuestros clientes, empleados y





potenciales clientes, garantizando suficiente liquidez, estabilidad, manejo inteligente de los portafolios de inversión y crédito y protegiendo el capital de las empresas. A su vez, durante el año continuamos con el desarrollo y fortalecimiento de la gestión de riesgo operacional, riesgo de lavado de activo y financiamiento al terrorismo, y continuidad de negocio.



JMMB

Propuesta de Servicios

Muchas veces escuchamos que la diversificación es una de las mejores estrategias de inversión que se puede adoptar. Y es que es uno de los consejos más sabios que se puede recibir. El reto está en lograr esa diversificación con un rendimiento que le sea satisfactorio al inversionista. Todo esto nos mueve presentarles nuestra amplia oferta de Fondos de Inversión.



JMMB Fondo Mutuo de Mercado de Dinero en Dólares

Fondo de inversión abierto de corto plazo que invierte en dólares estadounidenses manteniendo alto nivel de liquidez para sus aportantes.

más

nuestra amplia oferta

https://do.jmmb.com/p

sobre

productos



JMMB Fondo de Inversión Cerrado de Desarrollo

Fondo dedicado a la inversión en proyectos que permiten a nuestros clientes diversificar su portafolio y contribuir con el desarrollo del pais, mientras genera rendimientos atracivos. El Fondo esta denominado en pesos dominicanos y paga beneficios o dividendos de forma

Ideal para construir riqueza y diversificar tu portafolio.



JMMB Fondo Mutuo de Mercado

Fondo de inversión abierto y a corto plazo, principalmente en titulos de Banco Central, Ministerio de Hacienda, Bonos Corporativos y Certificados Financieros, permitiendo al inversionista realizar aportes y rescates de forma simple y agil.



JMMB Fondo de Inversión Cerrado Inmobiliario II

Inversiones en un portafolio de inmuebles diversificado, recibiendo ingresos por los arrendamientos y ganancias de capital por la revalorización de las propiedades El Fondo esta denominado en dólares estadounidenses y paga beneficios o dividendos de forma trimestral

Ideal para construir riqueza y diversificar tu portafolio.



JMMB Fondo Mutuo Plazo 90 Dias

Fondo de inversión abierto a mediano plazo que mantiene un portafolio de inversión diversificado, aprovechando las oportunidades del mercado y generando una mayor rentabilidad para los aportantes.



JMMB Fondo de Inversión Cerrado Inmobiliario

Fondo Cerrado que invierte en inmuebles para su alquiler con alto potencial de plusvalía y de generación de ganancias de capital. El Fondo esta denominado en dólares estadounidenses y paga beneficios o dividendos de forma trimestral.

Ideal para construir riqueza y diversificar tu portafolio.



JMMB Fondo de Inversión de desarrollo de sociedades de Energia Sostenible

Primer Fondo exclusivo de energia sostenible que apoya la sostenibilidad y et medio ambiente al invertir a largo plazo en proyectos que eficienticen el costo de generación de energía y distribución mientras genera rentabilidad.

Ideal para construir riqueza y diversificar tu portafolio.

Conoce

ingresando

Del Presidente del Mensaje Consejo de Administración



Apreciados Accionistas.

Es un privilegio presentarles la Memoria Anual de JMMB Sociedad Administradora de Fondos, S.A., con los resultados correspondientes al ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2024.

El entorno global del período estuvo marcado por una elevada incertidumbre económica y política, en especial en los Estados Unidos y otros mercados desarrollados, donde persistieron dudas en torno al comportamiento de la inflación, la trayectoria de las tasas de interés y la dirección de los flujos internacionales de capital. Este contexto episodios significativos volatilidad en los mercados financieros globales.

En medio de este panorama, la República Dominicana ha reafirmado su posición como una economía diferenciada en la región, caracterizada por la estabilidad política, el manejo fiscal responsable y una institucionalidad en proceso fortalecimiento continuo. El desempeño del índice EMBI de la República refleja Dominicana claramente percepción positiva que mantienen los inversionistas internacionales respecto al riesgo país.

Dentro de ese contexto nacional favorable, nuestra industria avanza a paso sostenido y conserva un atractivo potencial de crecimiento. Actualmente, el nivel de penetración de los fondos de inversión en nuestro país ronda el 5% del PIB, mientras que el promedio ajustado regional es má del doble. Esto subraya la oportunidad estratégica que tenemos como sector para apostar decididamente por el crecimiento y por la consolidación de una cultura de inversión colectiva.

Las cifras agregadas de nuestra SAFI al cierre del 2024 reflejan una continuidad positiva operativa У una solidez institucional fortalecida. Al mismo tiempo, sugieren la necesidad de priorizando las relaciones de largo plazo con actores clave con capital "paciente" del sistema financiero nacional. Estas alianzas permiten identificar, nos acompañar y estructurar inversiones de mediano y largo plazo en los sectores más promisorios de nuestra economía, con una mirada estratégica y sostenible. Adicionalmente, la naturaleza estable y longeva de estas inversiones a través de nuestros fondos cerrados contribuye a mitigar la estacionalidad de los ingresos, permitiéndonos construir una financiera más predecible y resiliente.

Desde el Consejo de Administración, reafirmamos nuestro compromiso con una



gestión fiduciaria centrada en la rentabilidad y en el manejo responsable del riesgo y, ante todo, en la integridad de nuestras decisiones. Como parte de un grupo financiero regional con amplia experiencia probada en mercados hermanos, estamos convencidos de que contamos con una propuesta de valor diferenciada para el ecosistema de inversiones dominicano.

Les reitero mi agradecimiento por la confianza depositada y mi entusiasmo por seguir contribuyendo-junto a un equipo altamente capacitado y dinámico-a los desafíos y oportunidades que se presentan en el horizonte.

Isaac Castañeda Presidente del Consejo de Administración



Mensaje Del Vicepresidente Ejecutivo.



Estimados Accionistas.

2024 ha sido un año ambicioso lleno de logros JMMB Sociedad para Administradora de Fondos de Inversión, S.A. Hemos alcanzado importantes hitos financieros y estratégicos que marcan un antes y un nuestro después en camino de crecimiento. Este año destaca por el robustecimiento en los ingresos, la mejora en el margen financiero neto y consolidación nuestros dos fondos de inversión cerrados de desarrollo.

Resultados financieros récord

En 2024, nuestro beneficio neto recurrente superó los resultados de 2023, demostrando la solidez de nuestras iniciativas estratégicas. Los ingresos operacionales crecieron un 16% respecto al año anterior, impulsados por una estrategia de crecimiento en los activos bajo administración de los fondos de inversión cerrados de desarrollo. Entre los principales factores que han impulsado este crecimiento destacan:

- Incremento en US\$20.7 MM en los fondos bajo administración del JMMB Fondo de Desarrollo de Sociedades de Energía Sostenible.
- Incremento en RD\$889.4 MM en los fondos bajo administración del JMMB Fondo de Inversión Cerrado de Desarrollo.
- Mejora en el margen financiero neto en RD\$11.7 MM, causado por una combinación de un incremento en los ingresos por intereses y una reducción en los costes por financiamiento.

Estos logros se han visto reforzados por una gestión prudente de los costes y no hubiesen sido posibles de no contar con el apoyo de las Administradoras de Fondos de Pensiones del país, que han canalizado parte de los fondos de los trabajadores en los proyectos gestionados por nuestros fondos y que van en pro del desarrollo de la economía de República Dominicana.

Optimización de la cartera y transacciones estratégicas

En 2024 tomamos decisiones clave para optimizar nuestras carteras de inversión y expandirnos en mercados estratégicos:

■ Adquisición de acciones preferentes en SGN Energía a través del JMMB Fondo de Desarrollo de Sociedades de Energía Sostenible: Con una inversión de U\$6.8 MM,

adquirimos acciones preferentes en la entidad SGN Energía, que a su vez es accionista en SIBA Energy, una planta de generación de energía de ciclo combinado ubicada en Boca Chica y con una capacidad instalada de 260 megavatios pico. Esta operación refuerza nuestra presencia en el mercado de energías limpias y contribuye a la transición energética del país. Con esta adquisición, el fondo pasa de tener en su portafolio participación en el capital de plantas de generación con capacidad instalada de 264 megavatios pico a 524 megavatios pico.

■ Inversión en deuda privada con Gimnasios del Sur GGI S.R.L. a través del JMMB Fondo de Inversión Cerrado de Desarrollo: Εl otorgamiento de una facilidad de crédito a Gimnasios del Sur por US\$9.1 MM fue movimiento estratégico alineado con nuestra política de inversión en el sector de salud bienestar, y permitió a la empresa consolidar sus

operaciones y reabrir una nueva sucursal en un sector de la ciudad donde la oferta de este tipo de servicios era limitada.

■ Rotación en las carteras de los Fondos Abiertos e Inmobiliarios: Se inició a finales de 2024 una estrategia para rotar posiciones de estos fondos priorizando instrumentos de mayor liquidez en los Fondos Abiertos y activos inmobiliarios en zonas de alta demanda en los Fondos Inmobiliarios. Confiamos con estas estrategias en posicionar estos fondos como una excelente opción de inversión para los pequeños y medianos inversionistas, y con esto lograr nuestro objetivo de democratizar la inversión al público en general.

Compromiso con el talento y la sostenibilidad

En paralelo a nuestros avances estratégicos y financieros, hemos dado prioridad a nuestro compromiso con la sostenibilidad, la buena gobernanza y el desarrollo del talento. Nuestro compromiso en estas áreas es esencial para crear valor a largo plazo y para estar alineados con las expectativas de nuestros stakeholders.

Transición en el liderazgo y perspectivas de futuro

La transición en nuestro liderazgo marca un paso estratégico cuidadosamente planificado. En febrero de 2025 asumí el cargo de Gerente General, sucediendo a Jesús Cornejo, quien renunció al cargo después de servir durante más de 6 años en la entidad. Me complace informar que nuestra reciente transición de liderazgo se llevó a cabo sin interrumpir nuestro negocio, nuestros resultados ni nuestra estrategia a largo plazo.

Al entrar en 2025, JMMB Sociedad Administradora de Fondos de Inversión está mejor posicionada para conseguir un crecimiento sostenible y mejorar el valor en nuestros grupos de interés. Con una hoja de ruta clara, una identidad corporativa unificada y un equipo de liderazgo sólido, estamos preparados para lograr nuevos hitos en nuestro camino a la excelencia. Por último, quiero externar mi más sincero agradecimiento a todos los que han hecho posible este gran año: nuestros accionistas, empleados,



comerciales socios inversionistas. Gracias a su apoyo, dedicación y confianza, 2024 ha sido año extraordinario **JMMB** Sociedad para Administradora de Fondos de Inversión. Juntos hemos logrado grandes cosas, y espero continuar este viaje de crecimiento y éxitos con ustedes en los años venideros.

> Atentamente Alberto Viu Alegre Vicepresidente Ejecutivo.

Nuestro Consejo de Administración.

Consejo de Administración

Corte al 31 de diciembre de 2024. Incluye hechos posteriores ocurridos en 2025.

Miembro / Cargo





Isaac Castañeda
Presidente
(Miembro Externo Independiente)

El señor Isaac Castañeda es Licenciado en Economía y Filosofía por la Columbia University y posee un MBA con concentración en Finanzas de la Wharton School de la Universidad de Pensilvania. Cuenta con más de 30 años de experiencia en gestión de fondos de inversión privada, así como en la adquisición, venta y administración de bienes raíces en Estados Unidos, República Dominicana y otros mercados emergentes.

Ha desarrollado una carrera sólida en el sector financiero internacional, con un enfoque particular en inversiones estructuradas, mercados inmobiliarios y estrategias de portafolio.

Es miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI desde el 30 de marzo de 2021.

El señor Juan José Melo Pimentel posee una Maestría en Finanzas de la Universidad de Comillas, en Madrid, y una Licenciatura en Ingeniería Industrial de la Pontificia Universidad Católica Madre y Maestra (PUCMM). Cuenta con más de quince (15) años de experiencia en el sector financiero.

Actualmente se desempeña como Presidente Ejecutivo de JMMB República Dominicana, liderando las operaciones de las cuatro empresas que conforman el Grupo JMMB en el país: Banco Múltiple JMMB Bank, S.A., JMMB Puesto de Bolsa, S.A., AFP JMMB BDI, S.A. y JMMB Sociedad Administradora de Fondos de Inversión, S.A. (SAFI).



Juan José Melo Pimentel Vicepresidente (Miembro Interno)

Es socio fundador de Melcon Inversiones & Construcciones, S.R.L., empresa promotora y desarrolladora de proyectos inmobiliarios residenciales. Participa activamente en asociaciones empresariales como ANJE, ACOPROVI y APB, y actualmente funge como Presidente del Consejo Directivo de la Cámara de Comercio de Jamaica en la República Dominicana.

Entre 2015 y 2019 se desempeñó como Gerente General del Banco de Ahorro y Crédito JMMB Bank, S.A., dirigiendo todas las actividades de la institución. A nivel de proyectos estratégicos, lideró el proceso de adquisición y posterior fusión del Banco de Ahorro y Crédito Río, S.A. y de la Corporación de Crédito América, S.A., mientras se desempeñaba como Investment Banking Head de JMMB Group en República Dominicana.

Actualmente, también funge como Vicepresidente del Consejo de Administración de JMMB Puesto de Bolsa, S.A. y de JMMB Banco Múltiple JMMB Bank, S.A., y es miembro del Consejo de Administración del JMMB Holding Company Limited, S.A.

Es miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI desde el 10 de mayo de 2022.

La señora Carolina Pichardo posee un Máster en Derecho de los Negocios de la Universidad Pompeu Fabra de Barcelona y es Doctora en Derecho. egresada de la Universidad Iberoamericana (UNIBE). Cuenta con amplia experiencia en las áreas de banca, finanzas, cumplimiento regulatorio y prevención del lavado de activos y financiamiento del terrorismo (PLAFT).

Forma parte del Grupo JMMB en la República Dominicana desde el año 2015 y actualmente ocupa la posición de Vicepresidenta de Legal y Cumplimiento para República Dominicana, liderando las áreas jurídicas, de cumplimiento



Carolina Pichardo Toral Secretaria (Miembro Interno)

normativo y PLAFT de Banco Múltiple JMMB Bank, S.A., JMMB Puesto de Bolsa, S.A., y AFP JMMB BDI, S.A.

Fue miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI, desde el 1ro de abril de 2024 hasta el 28 de febrero de 2025.

El señor Rodolfo Cabello posee un MBA Executive (1997) y un Diploma en Administración de Empresas (1996) de la Universidad Adolfo Ibáñez de Chile. También cuenta con un Diploma en Evaluación de Proyectos (1994), una Licenciatura en Ciencias de la Ingeniería (1986) y es Ingeniero Civil Electricista (1990) por la Universidad de Chile. diversos На participado en seminarios internacionales, entre ellos: International Management Seminar (Anderson School, Los Ángeles, EE. UU., 1996), Competition Defense and Economic Regulation (UADE, Buenos Aires, Argentina, 2001), Modeling and Managing Competitive Electricity Markets (London Business School, Londres, 2001) y el AES Leadership Developing Program (University of Virginia, EE. UU., 2005).

Cuenta con una sólida trayectoria profesional en los sectores energético y financiero. Actualmente se desempeña como Asesor de la Presidencia y del Consejo de Administración del Grupo Estrella, y es miembro activo de varios comités dentro de JMMB Sociedad Administradora de Fondos de Inversión, S.A., incluyendo los Comités de Inversiones (fondos abiertos y Fondo de Energía Sostenible - FES), y los Comités de Riesgos y Cumplimiento, los cuales ha presidido.

En el pasado, fue Asesor de la Vicepresidencia Ejecutiva de la Corporación Dominicana de Empresas Eléctricas Estatales (CDEEE) (2011-2020); Director de Operaciones y Mercado Eléctrico en AES Panamá (2010-2011); Vicepresidente Ejecutivo de Negocios en AES Dominicana (2004-2010); Director Comercial de



Rodolfo Cabello Blanco (Miembro Externo Independiente)

Itabo, S.A. (2000-2004) y Jefe de Proyectos de Desarrollo en AES Gener, S.A. (1995-1999). También ha brindado asesoría comercial, financiera y soporte documental a inversionistas en procesos de adquisición de activos estratégicos del sector energético en República Dominicana.

Es miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI desde el 3 de junio de 2013.

El señor Roberto Jiménez es Licenciado en Economía por la Universidad de Concordia, en Montreal, Canadá. Cuenta con una trayectoria destacada como empresario y ejecutivo en los sectores de telecomunicaciones, agroindustria y comercio internacional. Fue fundador y director de ASTER Comunicaciones y socio fundador de TELECOM en República Dominicana.

Previo a su experiencia en telecomunicaciones, se desempeñó como Socio Encargado de las Operaciones en Newfield Partners LTD, empresa estadounidense con sede en Miami especializada en la comercialización de arroz. Asimismo, fue Gerente de Negocios para Latinoamérica en Balfour Maclaine & Incotrade, donde lideró operaciones en el mercado de commodities agrícolas.

Su trayectoria combina liderazgo empresarial con la visión estratégica de negocios internacionales. Actualmente, es también es miembro del Consejo de Administración de JMMB Sociedad Administradora de Fondos de Inversión, S.A.

Es miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI desde el 30 de marzo de 2021.



Roberto Jiménez Collie (Miembro Externo Patrimonial)

Cambios en la Composición del Consejo:

En abril de 2024, fue designada Carolina Pichardo Toral como Secretaria del Consejo de Administración, en sustitución de Carlos Del Giudice, quien presentó formalmente su



renuncia con efectividad al 31de diciembre de 2023. Esta transición fue reportada en los informes institucionales del ejercicio anterior.

Hechos Posteriores: Nuevas designaciones al Consejo (febrero de 2025)

Como hecho posterior al cierre del ejercicio 2024, la señora Carolina Pichardo Toral cesó en sus funciones, y en su lugar fue designada Wallis Pons Cardi como nueva Secretaria, cargo que asumió en el primer trimestre de 2025.



Wallis Pons Cardi
Secretaria
(Miembro Externo Independiente)

La señora Wallis Pons Cardi posee una Maestría en Propiedad Intelectual del Franklin Pierce Center for Intellectual Property (Franklin Pierce University, New Hampshire), y es Licenciada en Derecho por la Pontificia Universidad Católica Madre y Maestra (PUCMM).

Cuenta con más de 20 años de experiencia en las de propiedad intelectual. áreas telecomunicaciones, privacidad, regulación, protección al consumidor, litigios, entretenimiento, deportes y competencia. Ha desempeñado roles de liderazgo en asociaciones internacionales, incluyendo: Copresidenta del Comité de Restricción de Marcas International Trademark Association (INTA), Presidenta del Grupo Centroamericano y del Caribe de la Asociación Internacional para la Protección de la Propiedad Intelectual (AIPPI), Presidenta de KnowledgeNet en República Dominicana (IAPP), Delegada Nacional ante la Interamericana Asociación de Propiedad Industrial (ASIPI), y profesora universitaria de propiedad intelectual. Fue miembro del Consejo de Administración de JMMB Bank hasta febrero de 2025.

Es miembro del Consejo de Administración de JMMB SAFI desde el 28 de febrero de 2025.

Nuestro Equipo.



Nuestro Equipo



Alberto Viu Alegre

Vicepresidente Ejecutivo

Labora en JMMB Funds desde 2023.

12 años de experiencia en el sector financiero.

Licenciatura & Máster en Administración y Dirección de Empresas de ESADE Business School, Universidad Ramón Llull Barcelona, España 2013.



Harry Heinsen Servera Administrador de Fondos Labora en JMMB Funds desde 2023.

15 años de experiencia en negocios, consultoría financiera y logística.

Licenciatura en Administración de Empresa de Pontificia Universidad Católica Madre y Maestra (PUCMM), 2013. MBA, Barna Business School, 2017.



Evelyn Paniagua Gerente de Contabilidad Labora con JMMB desde 2014. Más de 14 años de experiencia en el sector financiero. Licenciatura en Administración de Empresas, PUCMM, 2006 Maestría en Management y Gestión del Cambio, Universidad De Alcalá de Henares, Madrid, España, 2009.



Edwin Santana Gerente de Operaciones Labora con JMMB desde 2015. Más de 14 años de experiencia en el sector financiero. Licenciado en Contabilidad mención Finanzas, UNAPEC, 2012.



Diana Suarez Gerente de Riesgo Labora en JMMB Funds desde 2023. 12 años de experiencia en el sector financiero. Ingeniero Financiero, Universidad Autónoma de Bucaramanga, Colombia, 2024 Master en Administración de Empresas, Escuela de Negocios



Kamila Stroffer
Oficial de Cumplimiento PLAFT
Labora en JMMB Funds desde 2023
7 años de experiencia en el sector financiero.
Licenciatura en Derecho desde 2017 y cursando actualmente
Máster en Criminología de Pontifica Universidad Católica Madre y
Maestra



Anyely Pérez
Ejecutiva de Control Interno
Labora en JMMB Funds desde 2022
8 años de experiencia en el sector financiero.
Licenciatura en Contaduría Pública de la Universidad Tecnológica de Santiago, 2017
Actualmente cursando Maestría de Finanzas y Dirección Financiera en EUDE Business School

Nota: La información correspondiente a nuestro equipo ejecutivo se encuentra actualizada a abril 2025 por lo cual considera los nuevos ingresos de personal ocurridos como hecho posterior al período 2024.

Gobierno Corporativo.



Gobierno Corporativo

Durante el año 2024, JMMB SAFI reafirmó su compromiso con el fortalecimiento de un marco de gobierno corporativo sólido, orientado a la generación de valor para sus accionistas, aportantes, miembros del Consejo de Administración y demás grupos de interés. La entidad reconoce que un gobierno corporativo efectivo es esencial para promover la transparencia, la integridad y la confianza en la administración de los fondos bajo gestión.

El Consejo de Administración desempeñó un rol activo en la supervisión de las operaciones de la sociedad, velando por el cumplimiento de la normativa vigente, incluyendo las disposiciones establecidas en la Ley del Mercado de Valores y sus reglamentos. Asimismo, se promovió la meiora continua del modelo gobernanza, mediante la incorporación de buenas prácticas y la actualización de internas. alineadas políticas estándares internacionales aplicables al sector.

Como parte de estos esfuerzos, durante el ejercicio se revisaron y actualizaron documentos clave como el Reglamento Interno del Consejo de Administración y el Código de Gobierno Corporativo. También se promovió la formación continua de los miembros del Consejo y del equipo de Alta Gerencia en temas regulatorios, financieros y fiduciarios.

Consejo de Administración

El Consejo de Administración sostuvo un total de siete (7) reuniones durante el período 2024, todas con un quórum válido, en las que se abordaron temas prioritarios para la sociedad, tales como:

- El seguimiento a la ejecución del plan estratégico institucional y de los fondos bajo gestión.
- La revisión y aprobación de políticas internas, informes financieros y planes operativos.
- La supervisión del cumplimiento normativo, incluyendo el marco de prevención PLAFT.
- La evaluación del desempeño de los fondos de inversión.
- El monitoreo preventivo del riesgo, incluyendo el seguimiento periódico a los indicadores clave.

Asimismo, durante el 2024, el Consejo de Administración dio sequimiento cumplimiento de los planes de acción derivados del proceso de autoevaluación anual, los cuales fueron ejecutados en su totalidad durante el ejercicio. De forma complementaria, se aprobó un nuevo plan de trabajo para la implementación de mejoras en el marco de gobernanza, resultado de un análisis comparativo con los Principios de Gobierno Corporativo de la OCDE y el Código del Reino Unido para sociedades cotizadas. Esta iniciativa busca prácticas incorporar buenas internacionales adaptadas al contexto de una sociedad administradora de fondos



de inversión, con el objetivo de seguir fortaleciendo la efectividad del Consejo y de sus comités. La implementación de estas medidas está prevista para el ejercicio 2025.

El trabajo del Consejo se complementó con el apoyo técnico y especializado de los comités establecidos.

Comités de Apoyo

En cumplimiento del Código de Gobierno Corporativo, JMMB SAFI cuenta con comités de apoyo al Consejo de Administración, conformados por consejeros externos, tanto independientes como patrimoniales. Estos comités constituyen un pilar clave para la supervisión estratégica, fiduciaria y normativa de la entidad.

- Comité de Riesgos
- Comité de Auditoría y Cumplimiento Regulatorio
- Comité de Nombramientos y Remuneraciones
- Comité de Cumplimiento PLAFT

Cada comité operó conforme a su reglamento interno, reuniéndose con la periodicidad establecida y elevando sus informes y recomendaciones al Consejo. Las actividades desarrolladas por estos órganos se encuentran detalladas en el Informe de Gobierno Corporativo 2024, parte integral de la presente Memoria.

Asamblea General de Accionistas

Durante el año 2024, JMMB SAFI celebró dos (2) reuniones de Asamblea General de Accionistas, conforme a sus Estatutos Sociales y la normativa vigente:

- Una Asamblea Ordinaria, celebrada con el propósito de conocer y aprobar cambios en la composición del Consejo de Administración.
- Una Asamblea Ordinaria У Extraordinaria, en la que se conocieron y aprobaron informes institucionales correspondientes al ejercicio fiscal cerrado al 31 de diciembre de 2023, incluyendo la Memoria Anual, el Informe de Gobierno estados Corporativo, los financieros auditados, V los informes del Comisario de Cuentas y de los auditores externos.

En esta última asamblea también se aprobaron la política de remuneración del Consejo de Administración, el presupuesto y el plan estratégico para el período 2024, así como otros asuntos relativos a la gestión y gobernanza institucional.

En el marco de la Asamblea Extraordinaria, se aprobó la modificación de los Estatutos Sociales, en conjunto con el aumento del capital social autorizado a RD\$181,000,000.00 y la emisión de



369,411 nuevas acciones mediante la capitalización de dividendos, fortaleciendo el patrimonio de la sociedad.

Ambas asambleas se celebraron con apego a los principios de transparencia, responsabilidad y cumplimiento normativo, reforzando la confianza de los accionistas en la gestión institucional.

fiduciaria y la rendición de cuentas como pilares de su cultura institucional. Durante 2024, se continuó fortaleciendo la transparencia en la gestión y la divulgación de información hacia los aportantes, clientes y reguladores, mediante reportes periódicos y canales institucionales, en cumplimiento de los más altos estándares del mercado de valores y la regulación aplicable a la administración de fondos de inversión.

Principios Éticos y Transparencia

JMMB SAFI mantiene su compromiso con los valores éticos, la responsabilidad

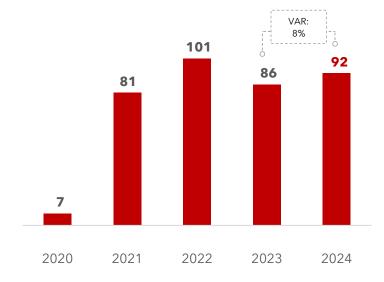
JMMB SAFI en Cifras.

Indicadores Financieros

Evolución

Indicadores	Dic. 2023	Dic.2024	Var. \$	Var. %
Utilidad Neta	85,548,430	92,428,550	6,880,120	8%
Ingresos Totales	223,050,790	268,538,692	45,487,902	20%
Gastos Totales	137,502,360	176,110,142	38,607,782	28%
Fondos Administrados	12,629,451,870	12,182,367,457	(447,084,413)	-4%
Clientes	6,093	6,986	893	15%
ROAE	31%	28%	-3%	-10%
ROAA	10%	11%	1%	9%
Eficiencia Operacional	62%	66%	-4%	-6%

Evolución De Utilidades Netas

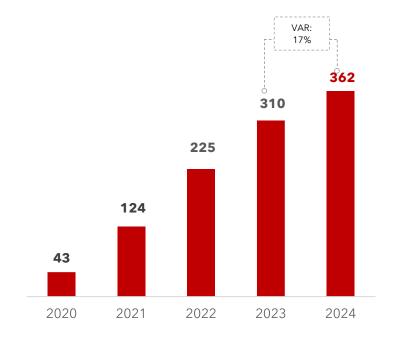


JMMB Funds generó utilidades netas de RD\$92 millones presentando un crecimiento de 8% en comparación con los resultados obtenidos en 2023.



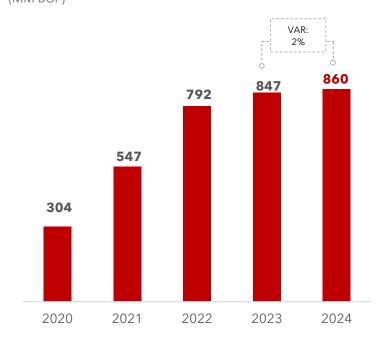
Total Patrimonio

(MM DOP)



El patrimonio al 31 de diciembre del 2024 fue de DOP\$362 millones y la rentabilidad promedio de este fue de 28%.

Total Activos (MM DOP)

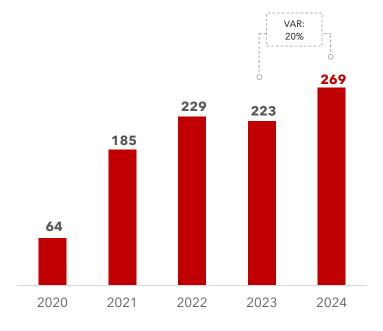


El total de Activos para 2024 fue de DOP\$860 millones presentando un crecimiento de 2% en comparación al periodo anterior.



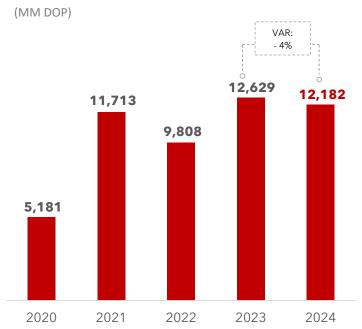
Ingresos Totales Netos

(MM DOP)



Los Ingresos totales netos para 2024 fueron de DOP\$269 millones presentando un crecimiento de un 20% en comparación al periodo anterior.

Fondos Administrados

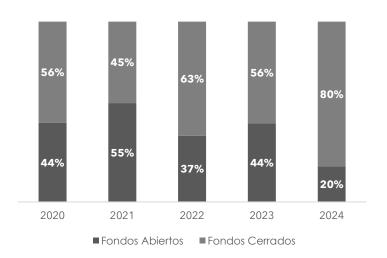


Los fondos bajo administración ascendieron a DOP\$12,182 millones al cierre del 2024.



Composición de los Fondos Administrados

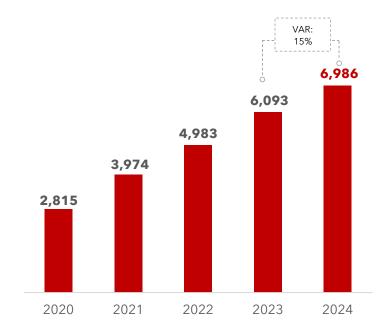
(Representación %)



Los fondos cerrados ascendieron a DOP\$9,775 millones presentando un crecimiento de DOP\$2,652 millones representando el 80% mientras que nuestros fondos abiertos ascendieron a DOP\$2,408 millones representando el 20% del total de los fondos administrados.

Clientes

(Cantidad)



La cartera de clientes creció un 15% respecto al año anterior.



Logros 2024

Al 31 de diciembre de 2024, cabe destacar lo siguiente:

- El rendimiento promedio del patrimonio (ROAE) fue de 28%.
- La Utilidad Neta creció en un 8%.

- Inversión de más de USD\$38m en proyectos con impacto social y medio ambiental.
- Los fondos bajo administración en fondos cerrados crecieron un 37% en comparación al 2023.
- Captación de 893 nuevos clientes, lo cual se traduce en un crecimiento de 15% en comparación al 2023.

Estrategia 2025

El objetivo principal de JMMB Funds para el año fiscal 2025 es el posicionamiento de los fondos administrados como agentes catalizadores en el desarrollo del país:

Objetivos estratégicos claves que la entidad llevara a cabo:

- Inversión de fondos bajo administración:
 - a. Fondos Abiertos: Posicionar fondos de mercado de dinero como herramientas de gestión de efectivo y liquidez.
 - b. Fondos Cerrados Inmobiliarios: Posicionar fondos inmobiliarios como herramienta para que los clientes puedan acceder al inmobiliario de sector sencilla manera generándoles un retorno atractivo con riesgo moderado.

- c. Fondo Cerrado de Energía Sostenible: Posicionar al FES como generador de impacto social y medioambiental a través de la inversión en proyectos de energía sostenible.
- d. Fondo Cerrado Desarrollo de Infraestructuras:
 Posicionar al FIDI como generador de impacto social a través del desarrollo de infraestructuras que impulsen el bienestar del país.

• Negocios:

 a. Aprovechar las relaciones institucionales para atraer inversionistas internacionales a productos de inversión en JMMB Funds.



- b. Ser un socio confiable en el cual los clientes puedan contar para apoyarlos en la consecución de sus objetivos logrando un crecimiento financiero sostenible.
- c. Segmentación de cartera de clientes por tipo de cliente y zona geográfica, así como por ejecutivos en zonas de alto flujo para penetrar la base completa de clientes de la zona.
- d. Alternar fuentes de nuevos clientes a través de la creación y fortalecimiento de alianzas estratégicas con grupos económicos diversos.
- e. Implementación del modelo de atención comercial.
- f. Reactivación de clientes.
- g. Programa de referimientos de los suplidores y clientes.
- Eficiencia operacional y productividad:
 - a. Mejorar el proceso de "onboarding" mediante el uso de herramientas y la optimización de procesos, lo que se traduce en una reducción del tiempo de apertura de productos y, por tanto, en una mejora de la experiencia del cliente.
 - b. Revisión y actualización de los procesos existentes, así como definición y

- documentación de nuevos procesos y medidas de control de calidad que permitan reducir el tiempo en las operaciones y mitigar los riesgos operativos, dando como resultado final la mejora de la eficiencia operacional.
- c. Implementación, adaptación y mejora de herramientas tecnológicas de soporte que permitan a las funciones de soporte aumentar la eficacia en la ejecución de los procesos operativos.
- d. Gestión basada en la calidad y manejo de la data, mediante la conversión de datos brutos en conjunto de datos accionables en tiempo real para lograr una toma de decisiones informada.

• Canales:

- a. Proporcionar un sitio web intuitivo y fácil de usar con navegación en contenido optimizados para atraer a los clientes.
- b. Implementación del Onboarding Digital.
- c. Implementación de Moneyline APP.
- d. Implementación de Chatbot.



Objetivos estratégicos por departamentos:

- Tesorería:
- Seguir posicionando el portafolio de inversión de la administradora de acuerdo con las perspectivas macroeconómicas.
 - Estrategia basada en la evolución de las condiciones macroeconómicas.
 - II. Enfoque en la mejora del Margen Financiero.
- Riesgo:
 - a. Actualización de la matriz de riesgo operacional.
- Capital Humano:
 - a. Desarrollar e implementar un programa integral que combine los principios de servicio y experiencia del cliente para fortalecer los niveles de servicio.
 - b. Repositorio de autoservicio para miembros del equipo.
 - c. Estrategia para optimizar el uso de los beneficios para los miembros de equipo.
 - d. Continuar con el programa de Bienestar y la iniciativa de impulso cultural.

• Experiencia del Cliente:

- a. Optimización y Estandarización del servicio al cliente: Ampliar la estandarización de las comunicaciones con los clientes y las estrategias de contacto para mantener la coherencia de la marca y el servicio.
- b. Integración de una cultura impulsada por la experiencia del cliente: Ampliar los programas de formación en experiencia del cliente a todos los miembros del equipo para reforzar la excelencia en el servicio.

• Mercadeo:

- a. Posicionamiento de Marca: Aumentar la exposición de la marca a través de estrategias de relaciones públicas, medios sociales/digitales y patrocinios estratégicos.
- b. Educación Financiera:
 Aumentar la participación en
 eventos y actividades de
 educación financiera.
- c. Impulsar la Transformación Digital: Promover el conocimiento y el uso de los servicios financieros digitales a través de la comunicación dirigida. Mejorar la experiencia de usuario del sitio web,



- comunicar la funcionalidad de MoneyLine y las herramientas digitales de autoservicio para mejorar el recorrido del cliente.
- d. Desarrollo y expansión de plataformas de contenido digital con el fin de fortalecer la participación de la comunidad y la interacción en las redes sociales.